



В Камышинском политехническом колледже началась горячая пора, как для студентов, так и для преподавателей – время защиты дипломных работ по специальностям «Экономика и бухгалтерский учет», «Банковское дело», «Механизация сельского хозяйства», «ТО и ремонт автомобильного транспорта», «Электрификация и автоматизация сельского хозяйства», «Информационные системы (по отраслям)», «Строительство и эксплуатация зданий и сооружений», «Монтаж и эксплуатация внутренних сантехнических устройств»,

«Сварщик», «Технология продукции общественного питания», Организация обслуживания в общественном питании», «Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров».

Еще немного, и вчерашние студенты станут дипломированными специалистами.

Студенты очень серьезно отнеслись к последнему и самому главному этапу обучения. На защите студенты показывают сформированные общие и профессиональные компетенции по специальностям, представляют свои практические наработки по итогам обучения и прохождения производственной и преддипломной практики.

Государственная аттестационная комиссия в составе представителей базовых предприятий, организаций, преподавателей и мастеров производственного обучения колледжа высоко оценивает уровень теоретической и практической подготовки выпускников.

От души желаем всем студентам-выпускникам Камышинского политехнического колледжа успешно защитить свои дипломные работы.

Поздравляем студентов, которые уже защитились, причем, на «отлично»:

Группа Бух-409 – Кострова Д., Неретина В., Швачко Ю., Сидеропуло М., Жукова А., Пуре Н.

Группа БД-410- Гнутова М., Климентьева В., Шпрот Л., Сидорова Е., Перепелицына К., Мишанская А., Ягодина Ю;

Группа АМ-406 – Чернов В., Васильев Н., Урсов А.

Группа М-401 – Куцекобыльский А., Павлов В., Болдырев А., Мариняк И;

Группа ИС-407 – Сидоров А., Подвальный А., Осауленко Е., Карагадян Д., Попов П., Бекишев Д., Сомов В., Волобоев Д.

Группа Э-404 -Кирюхин И. Э-403 – Сахнов В., Хлебников Н., Трущелев В.

Пресс-центр колледжа











Перечень мероприятий, способствующих активному развитию и распространению банковских онлайн услуг:

- реализация простых и востребованных функций, позволяющих клиенту осуществлять операции, не посещая офиса банка;
- обеспечение возможности персонализации;
- обеспечение свободы получения информации и отсутствия ненужных ограничений;
- организация бесперебойной работы всех сервисов и доступа к ним в режиме 24/7/365;
- использование современных технологий;
- создание понятного и удобного интерфейса;
- формирование системы онлайн подсказок и обучающих материалов по работе с системами в свободном доступе.

19 9:08



3 МЕТОД:

✘ Этот метод является самым рискованным из перечисленных, поскольку повышение цены может понизить спрос на продукцию или повлечь за собой переход на потребление продукции предприятий – конкурентов



20 9:07





